


agru sorgt dafür, dass  
die Chemie stimmt.  
**Bist du dabei?**

## Verkaufsinendienst (m/w/d)

 **Bad Hall,  
Österreich**

 **Anstellung:  
Vollzeit**

 **Kontaktperson:**  
Jasmin Dirnberger,  
karriere@agru.at

 **Das Mindestbrutto-  
monatsgehalt beträgt  
EUR 3.000,00 mit Bereit-  
schaft zur Überbezahlung  
bei entsprechenden  
Qualifikationen und  
Erfahrungen.**

### Sei Teil der Lösung

und starte in einem weltweit  
erfolgreichen Familienunter-  
nehmen durch, das sich auf  
hochwertige Kunststoff-  
produkte zum Schutz der  
Umwelt sowie für den indust-  
riellen Einsatz spezialisiert hat.

#### Zu Ihren Aufgaben zählen:

- Sie sind Teil des Project-Business-Teams und zuständig für Kunden in Asien bzw. Key Accounts weltweit.
- In dieser Funktion übernehmen Sie die Erstellung von Kalkulationen, Angeboten sowie die selbstständige Angebotsnachverfolgung bei Kunden, Key Accounts bzw. Händlern.
- Zu Ihren Hauptaufgaben zählen außerdem die Projektabwicklung u. Koordination der Vorfertigung von Rohrsystemen und Isometrien in Abstimmung mit Kunden und internen Schnittstellen wie Produktion, Produktmanagement, Export und Logistik.
- Die Pflege im ERP-System (Artikelanlage, Angebote, interne Aufträge...) sowie die Betreuung von Kundenbesuchen bei agru runden Ihr Tätigkeitsprofil ab.

#### Wir erwarten von Ihnen:

- Für diese Stelle ist eine abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung (HAK, HTL, Lehre oder vergleichbare Berufserfahrung) erforderlich.
- Sie bringen bereits erste Berufserfahrung im Verkaufsinendienst, idealerweise im Industrieumfeld, mit und haben bereits mit ERP-Systemen (zB SAP) gearbeitet. Gute Excel-Kenntnisse setzen wir ebenso voraus.
- Verständnis für technische Zeichnungen und räumliche Zusammenhänge sowie Interesse an technischen Systemen im Bereich Kunststofftechnik werden vorausgesetzt.
- Für die professionelle Abstimmung mit internen Schnittstellen und externen Partnern bringen Sie sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie starke kommunikative Fähigkeiten mit.

#### Was wir Ihnen bieten:

- Einen Einblick in ein stabiles, internationales Familienunternehmen mit der Möglichkeit auf eine langfristige Zusammenarbeit und stetigen Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Das Onboarding stimmen wir auf Ihre Erfahrung und Qualifikation ab und begleiten die ersten Arbeitswochen, damit Sie rasch im Team ankommen können.
- Mit der Gleitzeitvariante bieten wir Ihnen die Möglichkeit, Ihre Arbeitszeiten flexibel zu gestalten, wobei diese Flexibilität durch die gegenseitige Unterstützung im Team gewährleistet wird.
- Sie erhalten einen Essenszuschuss, diverse Sozialleistungen und eine Vielzahl an Vergünstigungen bei ausgewählten Partnern.
- Firmenevents wie z.B. Ausflüge, Skitage, Weihnachtsfeiern können wir nutzen, um uns abteilungs- und werksübergreifend kennenzulernen.
- Wir stellen Parkplätze bereit und verfügen über gute Öffi-Anbindungen (Haltestelle vor Firmengelände).