

agru sorgt dafür, dass  
die Chemie stimmt.  
**Bist du dabei?**

## Sales Manager AT - Steiermark, NÖ und Wien (m/w/d)

 **Bad Hall,  
Österreich**

 **Anstellung:  
Vollzeit**

 **Kontaktperson:**  
Manfred Wolfschwenger,  
karriere@agru.at

 **Das Mindestbrutto-  
monatsgehalt beträgt  
EUR 4.200,00 mit Bereit-  
schaft zur Überbezahlung  
bei entsprechenden  
Qualifikationen und  
Erfahrungen.**

### Sei Teil der Lösung

und starte in einem weltweit  
erfolgreichen Familienunter-  
nehmen durch, das sich auf  
hochwertige Kunststoff-  
produkte zum Schutz der  
Umwelt sowie für den indust-  
riellen Einsatz spezialisiert hat.

#### Zu Ihren Aufgaben zählen:

- Sie betreuen bestehende Kunden in Ihrem Verkaufsgebiet Südostösterreich vor Ort (Steiermark, Niederösterreich, Kärnten, Wien und Burgenland) und gewinnen aktiv Neukunden.
- Zum Portfolio gehört unser komplettes Sortiment technischer Kunststofflösungen (exkl. Dichtungsbahnen) und Sie beraten unsere Kunden über den kompletten Verkaufszyklus, von Angebot bis zur fertigen Umsetzung.
- Neben direkten Kunden besuchen Sie wichtige Planungsunternehmen oder auch öffentliche Einrichtungen, setzen Verkaufsaktivitäten in Ihrem Gebiet selbständig um und nehmen an Messen und Veranstaltungen teil.
- Sie erstellen und überarbeiten Angebote in enger Zusammenarbeit mit unserer Technik und dem Verkaufsinendienst.

#### Wir erwarten von Ihnen:

- Sie arbeiten selbständig im Homeoffice, organisieren Kundenbesuche im Verkaufsgebiet und kommen zu regelmäßigen Abstimmungen nach Bad Hall.
- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung, sowie mehrjährige Erfahrung im technischen Verkauf, idealerweise im Industrie- oder Infrastrukturm Umfeld.
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke zeichnen Sie aus, ebenso Durchsetzungsvermögen und Eigenverantwortung.
- Organisationstalent, Teamfähigkeit und Stressresistenz helfen Ihnen, Projekte und Kundenanfragen effizient zu bearbeiten.

#### Was wir Ihnen bieten:

- Firmenwagen zur Privatnutzung.
- Einen Einblick in ein stabiles, internationales Familienunternehmen mit der Möglichkeit auf eine langfristige Zusammenarbeit und stetigen Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Durch die Gleitzeitvariante bieten wir Ihnen die Möglichkeit, Ihre Arbeitszeiten flexibel zu gestalten, welche durch gegenseitige Unterstützung vom Team in Anspruch genommen werden.
- Das Onboarding stimmen wir auf Ihre Erfahrung und Qualifikation ab und begleiten die ersten Arbeitswochen, damit Sie rasch im Team ankommen können.
- Wir erhalten einen Essenzuschuss, diverse Sozialleistungen und eine Vielzahl an Vergünstigungen bei ausgewählten Partnern.
- Firmenevents wie z.B. Ausflüge, Skitage, Weihnachtsfeiern können wir nutzen, um uns abteilungs- und werksübergreifend kennenzulernen.